

Ascom Torino
Casartigiani Torino
Confesercenti Torino
Confartigianato Torino
CNA Torino

**Osservatorio sui dati contabili delle imprese del
commercio e dell'artigianato in provincia di Torino.
Aggiornamento al IV trimestre 2009**

a cura di:
Paolo Vaglio e Giampaolo Vitali - Ceris-Cnr

Torino, Aprile 2010

Osservatorio sui dati contabili delle imprese del commercio e dell'artigianato in provincia di Torino. Dati relativi al IV trimestre 2009

a cura di Giampaolo Vitali – Ceris-Cnr e Università di Torino

Premessa

Analisi della congiuntura delle imprese del commercio e dell'artigianato in provincia di Torino: dati relativi al IV trimestre 2009.....	3
1. Introduzione.....	3
2. Metodologia di analisi	4
3. Variabili statistiche osservate	5
4. La struttura del campione	6
4.1 La dimensione delle imprese	6
4.2 I settori merceologici delle imprese.....	10
4.3 La localizzazione delle imprese.....	12
5. L'analisi della congiuntura: la stagionalità della distribuzione	12
5.1 Il dato aggregato	12
5.2 L'ambito dimensionale	15
5.3 L'ambito territoriale	16
5.4 L'ambito settoriale.....	16
6. La congiuntura nel IV trimestre 2009: il confronto con il trimestre precedente	17
6.1 Il dato aggregato	17
6.2 L'ambito dimensionale	18
6.3 L'ambito territoriale	19
6.4 L'ambito settoriale.....	20
7. La congiuntura nel IV trimestre 2009: il confronto con l'anno precedente	20
7.1 Il dato aggregato	20
7.2 L'ambito dimensionale	22
7.3 L'ambito territoriale	22
7.4 L'ambito settoriale.....	23
8. Conclusioni.....	24

Analisi della congiuntura delle imprese del commercio e dell'artigianato in provincia di Torino: dati relativi al IV trimestre 2009

a cura di Paolo Vaglio e Giampaolo Vitali, Ceris-Cnr e Università di Torino

1. Introduzione

I settori del commercio e dell'artigianato rivestono un ruolo importante nell'economia piemontese, in quanto rappresentano una rilevante quota della ricchezza economica prodotta in regione.

Poichè le imprese più tipiche di tali settori hanno dimensioni ridotte, si registra anche un ruolo sociale del commercio e dell'artigianato, in quanto rappresentano la principale origine di quel bacino autoimprenditorialità che ci viene invidiato a livello europeo come fattore di stabilizzazione sociale ed economica nei momenti di forte crisi congiunturale.

A fronte di tale ruolo primario, è logico porre molta attenzione al monitoraggio di questi comparti, al fine di interpretare l'evoluzione dello stato di salute delle attività commerciali e artigianali, e di valutare le interrelazioni congiunturali con il resto del sistema economico. Tali legami sono molto importanti per un'area industriale qual è il Piemonte ed il suo capoluogo, in quanto le profonde modificazioni che stanno avvenendo nel sistema produttivo locale potrebbero influenzare negativamente la crescita del comparto terziario e, in generale, delle piccole imprese.

Conoscere la congiuntura di questi due comparti diventa quindi un elemento determinante per poter prendere decisioni di politica economica sulla base di informazioni chiare ed aggiornate. I decisori interessati a conoscere l'evoluzione congiunturale di queste imprese sono molteplici: le associazioni di categoria, che, per esempio, devono stabilire nuovi servizi per i soci; gli enti di governo dell'economia, che possono definire nuove politiche idonee allo sviluppo del settore; le imprese creditizie, che, in base alla congiuntura, possono modificare le tipologie e le modalità dei finanziamenti alle imprese terziarie; le stesse imprese del settore, che possono confrontare la propria posizione economico-finanziaria con quella dei concorrenti (attività di *benchmark*).

Dal punto di vista metodologico, le indagini congiunturali generalmente tentano di analizzare le attese e le aspettative degli operatori e l'evoluzione mostrata nel recente passato dalle attività economiche esaminate.

All'interno dell'ampio panorama delle indagini congiunturali svolte sul territorio piemontese e su quello nazionale, la presente ricerca tenta di portare un contributo di originalità e di complementarità con gli studi citati.

L'aspetto originale della nostra ricerca consiste nell'esaminare alcune variabili statistiche non rilevate dalle normali indagini congiunturali: i flussi contabili delle imprese. Infatti, mediante lo studio dell'evoluzione dei ricavi si riesce a catturare segnali congiunturali maggiormente oggettivi. In questo modo, l'opinione degli operatori circa il recente passato economico non dipende più dalla percezione soggettiva che tali operatori hanno del ciclo congiunturale, bensì dall'analisi contabile delle loro imprese, analisi contabile che rileva i costi e i ricavi aziendali.

L'aspetto che rende la nostra ricerca complementare con le indagini già esistenti consiste proprio nell'aggiungere una componente di oggettività alla normale analisi sulle aspettative future del settore e sulle percezioni soggettive del recente passato: la nostra ricerca si pone pertanto come uno strumento complementare a quelli già attivati sul territorio piemontese, come l'Osservatorio congiunturale della Camera di Commercio di Torino, l'Osservatorio sul commercio della Regione Piemonte e l'Osservatorio sull'artigianato della Regione Piemonte.

2. Metodologia di analisi

La costruzione di un "Osservatorio sui dati contabili delle imprese del commercio e dei servizi" è stata resa possibile grazie ad un finanziamento della CCIAA di Torino e alla collaborazione tra gli uffici studi di Ascom, Confesercenti, CNA, Casartigiani, Confartigianato. Merita sottolineare che grazie alla collaborazione delle associazioni di categoria si è costruito un database di imprese che ha le dimensioni necessarie per elaborare un campione di imprese in grado di rappresentare significativamente l'universo del commercio e dell'artigianato torinese.

Le associazioni di categoria coinvolte nel progetto sono le più rappresentative del comparto, ed i loro associati sono un campione statisticamente significativo dell'universo degli operatori dell'area torinese. Attualmente, il database delle contabilità raccoglie circa di 5000 contabilità aziendali aventi cadenza trimestrale, da cui viene estratto un campione che copre tutti i trimestri di un triennio (2007-2009).

Tale database è sicuramente unico nel contesto degli studi congiunturali nazionali e piemontesi. Infatti, a differenza delle analisi di bilancio condotte utilizzando i bilanci presenti presso Cerved e Centrale dei Bilanci, o database similari (come, ad esempio, il database Aida sui bilanci delle imprese italiane), il campione da noi costruito raccoglie le contabilità generate da società commerciali e artigianali di piccola e media dimensione che, generalmente, non sono costituite in società di capitale e quindi non

sono rappresentate negli studi citati (in quanto tali studi raccolgono soltanto i bilanci delle società di capitale, e quindi soltanto le imprese aventi la forma di Spa o di Srl).

In questo modo, il nostro Osservatorio rappresenta l'unico contributo che, partendo dall'analisi microeconomica delle contabilità delle imprese, fotografa la macrorealtà dei servizi di vicinato nella provincia di Torino.

I dati contabili utilizzati dall'Osservatorio sono quelli delle società di le associazioni di categoria gestiscono la contabilità. Nel complesso si tratta di circa 5000 imprese con cui è stato costruito un "campione chiuso" di imprese presenti nel periodo 2008-2009. Per tale motivo, il numero di imprese che vengono inserite di volta in volta nell'elaborazione trimestrale dei dati è inferiore al complesso del campione: lo studio dei dati contabili relativi al IV trimestre 2009 viene condotto utilizzando i dati di 4.268 imprese. L'unità statistica di rilevazione dell'Osservatorio è l'impresa e non il punto vendita. Le contabilità vengono esaminate con cadenza trimestrale, per monitorare la congiuntura del comparto del commercio e artigianato in modo frequente e continuativo.

Il campione utilizzato è di tipo "chiuso", nel senso che non comprende "cessazioni" di attività o "nuove entrate" nel comparto, in modo da poter effettuare confronti temporali omogenei.

Un'altra caratteristica dell'Osservatorio riguarda la possibilità di effettuare analisi particolari:

- a livello di micro-settore: distinguendo, per esempio, tra le diverse tipologie di commercio e tra i diversi servizi artigiani;
- a livello di zona territoriale: separando le imprese del Capoluogo da quelle del resto della provincia torinese;
- a livello di dimensioni di impresa: con la divisione, per esempio, tra imprese inferiori o superiori ad una certa soglia di fatturato annuale.

In futuro, l'Osservatorio potrebbe fornire anche un output personalizzato per ogni impresa presente nel campione: ogni operatore che partecipa all'Osservatorio potrebbe confrontare la propria posizione contabile, sia strutturale che congiunturale, con quella media della concorrenza di riferimento (analisi di *benchmark*). In questo modo si fornirebbe all'universo delle imprese commerciali un utile strumento di comparazione sui risultati aziendali e, in parte, sulle strategie di crescita.

3. Variabili statistiche osservate

L'Osservatorio tenta di fornire una visione tempestiva ed affidabile dell'evoluzione della congiuntura del settore, utilizzando le contabilità delle imprese.

All'interno delle voci contabili di cui sono disponibili i dati trimestrali, è possibile estrarre alcune voci particolarmente utili per testare l'evoluzione della congiuntura.

Attualmente, l'Osservatorio si focalizza sull'analisi dell'evoluzione dei ricavi aziendali, definiti anche "giro d'affari". Si tratta dell'indicatore apparentemente più legato al ciclo congiunturale, in quanto la grandezza delle vendite dell'impresa si riflette in modo oggettivo nei ricavi. A questo proposito vengono utilizzati i ricavi netti, ottenuti sottraendo alla voce "ricavi" la voce "rettifiche di ricavi" e aggiungendo quella relativa agli "altri proventi".

In futuro, si potrà esaminare anche l'evoluzione degli acquisti, ed in particolare della voce "acquisti di servizi", individuata come la somma della voce "altri costi" e della voce "oneri amministrativi". Si tratta della componente di input aziendale che fa riferimento all'acquisto di beni immateriali che sono legati all'evoluzione del ciclo congiunturale.

Più problematica si presenta la valutazione dell'andamento degli acquisti di beni, in quanto, tranne il caso di alcune imprese dei servizi, sono più difficilmente collegabili all'andamento del ciclo economico.

4. La struttura del campione

Per individuare le caratteristiche strutturali del campione di imprese che compongono l'Osservatorio, si prendono in considerazione la dimensione, il settore di attività e la localizzazione dell'impresa.

4.1 La dimensione delle imprese

La dimensione delle imprese utilizza i dati medi annuali relativi al 2009, anno in cui le 4.268 imprese che formano il campione chiuso 2008-2009 hanno una dimensione media di 110.000 euro.

La media aritmetica dei dati contabili non fornisce informazioni esaustive sulle caratteristiche dimensionali dell'aggregato delle imprese, in quanto dall'analisi dei dati si è notato come la distribuzione dei ricavi sia fortemente asimmetrica: poche imprese con un fatturato molto elevato si uniscono ad una moltitudine di piccole imprese con un fatturato minore.

Infatti, l'analisi della distribuzione dei ricavi netti delle singole imprese del campione indica che a fronte di poche imprese che superano i 200 mila euro di fatturato annuo (sono 511 e rappresentano il 12% delle imprese del campione) ve ne sono tantissime che si posizionano al di sotto dei 50.000 euro di fatturato (1.896 imprese che rappresentano il 44% delle imprese presenti).

Si nota un ampio spettro della distribuzione delle imprese: mentre le imprese più piccole fatturano nel 2009 poche migliaia di euro all'anno (si tratta di attività marginali), quella più grande mostra un livello di ricavi annuali che raggiunge i 26 milioni di euro nel 2009 (è un supermercato). Tale impresa ricopriva la medesima posizione di leadership dimensionale già negli anni passati.

L'elevata asimmetria della distribuzione dei ricavi ci induce ad approfondire lo studio della concentrazione del campione, e cioè il peso delle singole imprese all'interno della distribuzione (tabella 4.1).

Nel 2009 il campione appare abbastanza concentrato, in quanto le 10 imprese più grandi rappresentano ben il 13% del fatturato totale e le prime 25 imprese più grandi il 17% del fatturato totale. Tali pesi sono in leggero calo rispetto a quanto riscontrato nel 2008, indicando come la congiuntura del 2009 abbia favorito le piccole imprese a danno delle grandi.

Tabella 4.1: Quota % del fatturato posseduta dalle n imprese più grandi

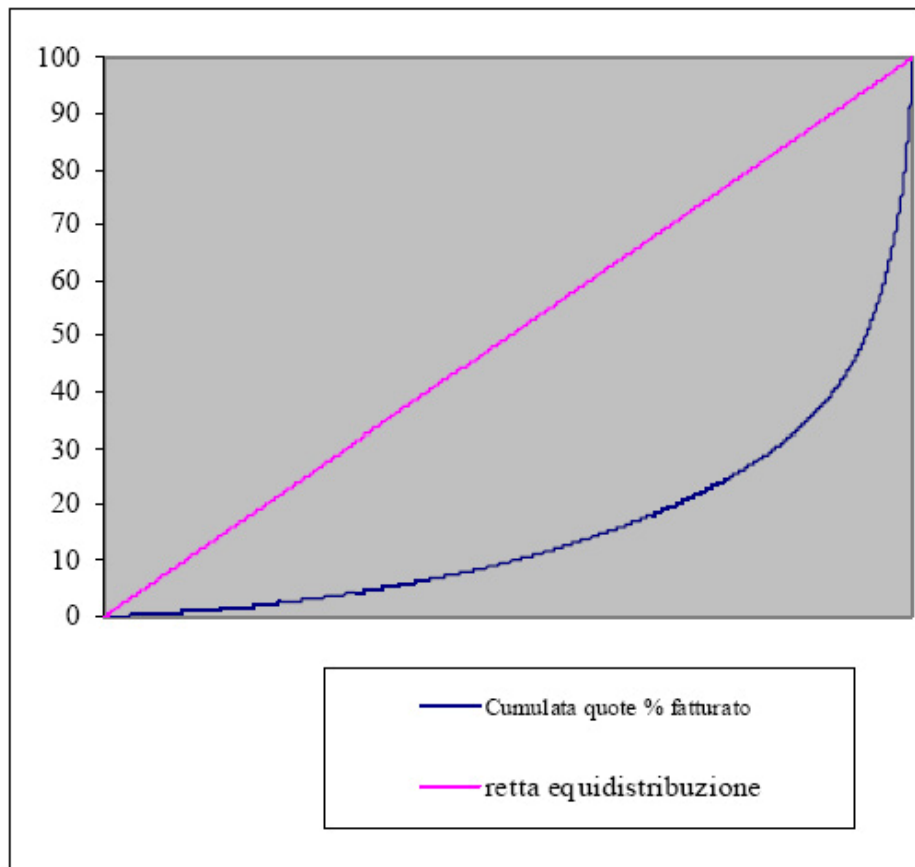
	Peso % 2009	Peso % 2008
Prima impresa	5,1	5,1
Prime 10 imprese (C10)	12,7	13,3
Prime 25 imprese (C25)	17,5	18,8

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Se estendiamo l'analisi della concentrazione a tutte le imprese del campione, e non soltanto alle prime 25 come indicato nella tabella 4.1, otteniamo alcune indicazioni interessanti che vengono sintetizzate nella curva di concentrazione del fatturato 2009 (grafico 4.1).

Tale curva mostra un'elevata concentrazione della distribuzione, quantificabile nella distanza tra la curva delle cumulate delle quote di fatturato e la retta di equidistanza che separa il diagramma in due parti uguali. La forma della cumulata delle quote di fatturato conferma che le numerosissime imprese di piccole dimensioni hanno un peso complessivamente inferiore alle poche imprese di grandi dimensioni.

Grafico 4.1: Curva di concentrazione fatturato 2009



Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

La curva di concentrazione del 2009 rappresenta l'analisi disaggregata della distribuzione delle singole imprese, e può essere sintetizzata utilizzando l'indice di concentrazione di Gini, che in caso di perfetta equidistribuzione (tutte le imprese hanno la stessa dimensione) ha il valore zero, mentre in caso di massima concentrazione (il mercato è servito da una sola impresa) risulta uguale a uno. Nel 2009 l'indice di Gini ha il valore 0,724, e può essere giudicato come relativamente alto, ma in diminuzione rispetto al 2008 (quando misurava 0.742). Anche questo è un indicatore della diversa congiuntura nelle diverse dimensioni di impresa: le imprese più piccole avrebbero aumentato il proprio peso all'interno del campione a scapito delle imprese più grandi.

La riduzione della concentrazione nel corso del 2009 indica che le varie dimensioni di impresa hanno avuto una congiuntura differente, che ne ha modificato il peso all'interno del campione. Per individuare quali dimensioni di impresa si sono avvantaggiate nel 2009 rispetto all'anno precedente, il campione può essere suddiviso in tre grandi categorie dimensionali: le piccole imprese, e cioè quelle con fatturato al 2008 inferiore ai 100 mila euro; le medie imprese, con fatturato compreso tra i 100 mila euro

e il milione di euro; le grandi imprese, con fatturato superiore al milione di euro (tabella 4.2).

Tale classificazione non utilizza le indicazioni ufficiali dettate dall'Unione Europea e riprese dalla legislazione nazionale, in quanto è stata definita sulla base delle caratteristiche strutturali del settore dei servizi di vicinato: tanto il commercio quanto le attività di artigianato sono infatti delle imprese con prevalente carattere familiare, con un business molto limitato dimensionalmente, e che appartengono all'imprenditoria minore. Tuttavia, all'interno di tale magma imprenditoriale, che a livello nazionale o regionale determina più del 90% della numerosità delle imprese, è lecito separare le dinamiche congiunturali delle imprese piccolissime, quasi marginali (e cioè con meno di 100 mila euro di fatturato), dalle imprese che pur piccole hanno comunque un'attività significativa di imprenditoria locale (le imprese che arrivano fino ad un milione di euro di fatturato) e, a fortiori, quelle poche che superano quest'ultima barriera dimensionale. E' logico attendersi organizzazioni di business molto differenti in tali fasce dimensionali e, forse, anche andamenti congiunturali diversi.

Il primo gruppo è formato da 2.948 imprese, che rappresentano ben il 69% delle imprese presenti nel campione, mentre le medie imprese sono 1.276 (il 30% delle imprese totali) e le grandi imprese solo 44 (l'1% del totale).

Tabella 4.2: Numero di imprese per classe dimensionale

	livello di fatturato al 2008	numero di imprese	% numero di imprese
Piccole imprese	minore di 100 mila euro	2948	69,1
Medie imprese	tra 100 mila e un milione di euro	1276	29,9
Grandi imprese	maggiore di un milione di euro	44	1,0
Totale campione		4268	100,0

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Se esaminiamo l'importanza di ogni classe dimensionale sulla base dei ricavi e non sulla base del numero di imprese, otteniamo un'indicazione importante sulla classe dimensionale che determina, più di altre, l'andamento della media del campione (tabella 4.3). Si nota una distribuzione con la classe modale rappresentata dalle imprese di medie dimensioni, che con solo il 30% della numerosità di imprese determinano ben il 51% dei ricavi totali al 2008, seguita dalle piccole imprese che rappresentano il 26% del fatturato. Quest'ultima percentuale è leggermente aumentata nel corso del 2009, arrivando al 29%, ad indicare che la congiuntura ha favorito questa dimensione di imprese a scapito delle medie e grandi.

Tabella 4.3: Peso dei ricavi per dimensione di impresa

	Peso % ricavi 2009	Peso % ricavi 2008
Piccole imprese	29,4	26,1
Medie imprese	48,2	51,0
Grandi imprese	22,4	22,8
Totale campione	100,0	100,0

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

L'esame del livello dei ricavi medi di ogni classe dimensionale conferma l'eterogeneità delle dimensioni presenti dentro il campione (tabella 4.4): nel 2008 a fronte di un ricavo medio di soli 44 mila euro da parte delle piccole imprese, si nota un ricavo di 200 mila euro per le medie imprese e di 2,6 milioni di euro per le grandi imprese; nel 2009 la dinamica congiunturale favorisce le medie imprese, che aumentano la dimensione media a scapito delle altre dimensioni.

Tabella 4.4: Ricavi medi delle diverse classi dimensionali (euro)

	2009	2008
Piccole imprese	46.701	44.438
Medie imprese	176.881	200.607
Grandi imprese	2.382.510	2.602.852
Totale campione	109.701	117.503

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

4.2 I settori merceologici delle imprese

Per quanto riguarda la distribuzione settoriale delle imprese del campione, merita sottolineare la loro notevole eterogeneità: si va dal comparto commerciale (diviso a sua volta in ristorazione, commercio alimentare e non alimentare), a quello delle costruzioni (che comprende le attività di muratura ma anche di impiantistica), a quello dei servizi (diviso tra servizi di trasporto e altri servizi), a quello delle attività di piccola produzione industriale (soprattutto nella metalmeccanica).

La tabella 4.5 mostra il numero di imprese nei diversi settori di attività in cui è stato suddiviso il campione, nonché il loro peso in termini di numero di imprese e ricavi.

Se consideriamo la grande disaggregazione tra commercio, edilizia, servizi e industrie manifatturiere, notiamo come circa un quarto delle imprese afferisca all'attività commerciale o all'edilizia o ai servizi, mentre un decimo alla ristorazione e alle attività manifatturiere.

La distribuzione del numero di imprese è differente da quella dei ricavi, e denota una diversa dimensione media di impresa nei vari settori. Infatti, nei comparti che hanno

un peso maggiore in termini di ricavi, come nel caso del commercio food, la dimensione media delle imprese sarà superiore a quella dell'intero campione. Il contrario si registra nei casi in cui l'importanza del settore è maggiore in termini di semplice numerosità delle unità, come nei comparti dell'edilizia e degli altri servizi.

Tabella 4.5: Numero di imprese per settore di appartenenza

Settore	Numero di imprese	Composizione % numero di imprese	Composizione % ricavi 2008
Edilizia	1053	25	19
Commercio food	319	7	23
Attività manifatturiere	383	9	9
Commercio non-food	787	18	22
Ristorazione	433	10	10
Altri servizi	1129	26	14
Trasporti	164	4	3
Totale	4.268	100	100

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

La diversa dimensione media d'impresa emerge chiaramente dalla tabella 4.6: mentre i servizi e l'edilizia hanno una dimensione media inferiore ai 100 mila euro, quella del commercio food raggiunge i 380 mila euro, anche grazie alla presenza di alcuni supermercati. Gli altri comparti sono abbastanza vicini alla dimensione media del campione (123 mila euro nel 2008).

Come si vedrà nei capitoli successivi, la congiuntura del 2009 favorisce i comparti dei servizi e dell'edilizia, che hanno un minore calo del fatturato medio a causa della crisi economica che colpisce il campione di imprese.

Tabella 4.6: Ricavi medi d'impresa per settore

Settore	Ricavi medi 2008 (euro)	Ricavi medi 2009 (euro)	Var. % 08 - 07
Edilizia	96.294	90.905	-5,6
Commercio food	378.830	345.503	-8,8
Attività manifatturiere	120.490	98.376	-18,4
Commercio non-food	146.242	117.815	-19,4
Ristorazione	125.167	107.151	-14,4
Altri servizi	63.422	61.924	-2,4
Trasporti	111.014	94.884	-14,5
Totale	123.592	109.701	-11,2

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

4.3 La localizzazione delle imprese

Per quanto riguarda la distribuzione delle imprese del campione in base all'area geografica in cui esse sono localizzate, dalla tabella 4.7 si evince che il 30% delle imprese (1.288) sono presenti nel capoluogo, mentre il 70% nel resto della provincia di Torino (2.980).

La composizione dei ricavi mostra che il capoluogo torinese con il 30% delle imprese determina il 36% dei ricavi totali, sintomo di una dimensione media leggermente più elevata.

Tabella 4.7: Numero di imprese per area di localizzazione

Area	Numero di imprese	Composizione % numero di imprese	Composizione % ricavi 2008
Capoluogo	1288	30,2	36
Resto della provincia	2980	69,8	64
Totale	4268	100	100

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Tale fatto trova evidenza nella tabella 4.8, che mostra una dimensione media delle imprese del capoluogo di 132 mila euro nel 2009, valore maggiore rispetto al resto della provincia (100 mila euro). La crisi dei ricavi nel corso del biennio 2009-2008 colpisce un po' di più le imprese del resto della provincia, il cui fatturato cala del 12% a fronte di un calo dei ricavi medi nel capoluogo del 10%.

Tabella 4.8: Ricavi medi d'impresa per area di localizzazione

Area	Ricavi medi 2008 (euro)	Ricavi medi 2009 (euro)	Variazione %
Capoluogo	146.041	132.002	-9,6
Resto della provincia	113.889	100.063	-12,1
Totale	123.592	109.701	-11,2

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

5. L'analisi della congiuntura: la stagionalità della distribuzione

5.1 Il dato aggregato

Il ciclo economico delle imprese dei servizi di vicinato mostra una chiara stagionalità, causata da periodi di intensa attività commerciale e produttiva a cui seguono periodi di relativa stasi. Per esempio, in molti esercizi le festività di fine anno determinano una quota considerevole del fatturato annuale; alcuni settori sono

influenzati dal periodo delle vacanze estive, periodo in cui l'attività degli esercizi "turistici" aumenta, mentre diminuisce quella delle imprese legate ad un bacino di utenza di cittadini e lavoratori locali.

Una prima indicazione di tale evoluzione temporale si ottiene dall'analisi della tabella 5.1, in cui sono presenti i ricavi netti di impresa per il totale del campione nel corso dei trimestri da noi considerati (dal I trimestre del 2007 al IV trimestre del 2009).

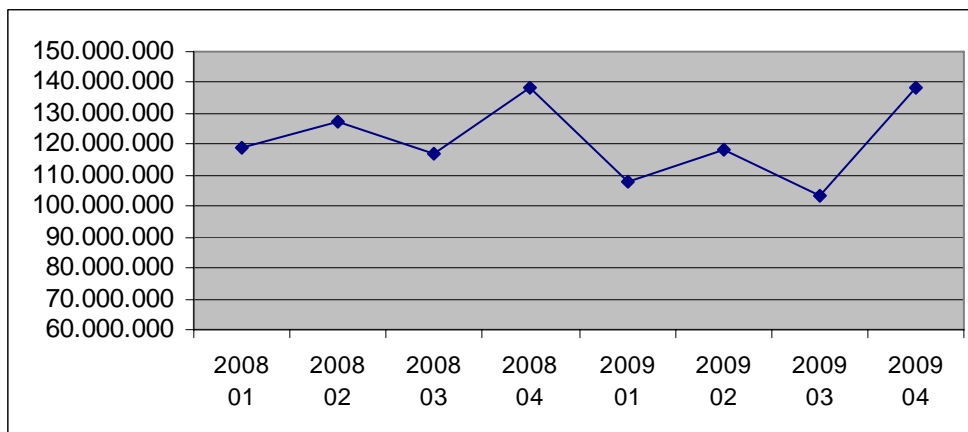
Tabella 5.1: Evoluzione ricavi del totale campione (euro)

Trimestre	Ricavi
2008 01	118.662.253
2008 02	127.516.293
2008 03	117.099.888
2008 04	138.223.971
2009 01	107.896.481
2009 02	118.550.532
2009 03	103.152.861
2009 04	138.605.596

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

In ogni trimestre i ricavi del campione esprimono l'evoluzione del ciclo congiunturale, e cioè della maggiore o minore domanda da parte della clientela, ma anche i riflessi della stagione di riferimento. Tale evoluzione è molto simile se confrontiamo i dati trimestrali del 2008 e del 2009. Infatti, la dinamica del fatturato da un trimestre all'altro è la medesima – con crescita tra il I ed il II trimestre dell'anno, riduzione tra il II ed il III trimestre, aumento tra il III ed il IV – e si notano anche delle similitudini nei livelli di tale dinamica. Tali andamenti sono probabilmente attribuibili a cause endogene al sistema economico che si manifestano con una stagionalità infra-annuale. Il picco annuale dei ricavi si raggiunge nel IV trimestre dell'anno, mentre la stasi maggiore si ha nel III trimestre, come indicato anche nel grafico 5.1.

Grafico 5.1: Evoluzione trimestrale dei ricavi



Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Per evidenziare l'evoluzione interna a ciascun anno contabile, abbiamo confrontato il fatturato trimestrale con quello medio annuale, ottenendo l'indice pubblicato nella tabella 5.2.

Tabella 5.2: Indice trimestrale dei ricavi (media annuale = 100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Totale campione	95	102	93	110	92	101	88	118				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Come si nota, in ogni anno il IV trimestre è il periodo con i ricavi più elevati, grazie alle festività di fine anno che favoriscono maggiori acquisti: nel 2009 tale trimestre mostra un livello di vendite del 18% più alto di quello medio annuale. A tale trimestre di surriscaldamento dell'economia, si contrappone il III trimestre dell'anno, tipico periodo di stagnazione stagionale della domanda, ove si registra il punto di minimo dell'anno: nel 2009 i ricavi del III trimestre raggiungevano soltanto l'88% della media annuale. Il primo trimestre rappresenta un altro periodo di stagnazione, con un giro di affari inferiore alla media annuale (92% nel 2009), mentre nel secondo il livello aumenta e supera di poco la media annuale.

La tabella 5.3 entra nel dettaglio dell'evoluzione congiunturale dei dati e mostra l'evoluzione dell'indice avente come base il I trimestre del 2008. I trimestri finali di ciascun anno segnano sempre un picco di congiuntura favorevole rispetto al trimestre di inizio delle nostre osservazioni. Il quarto trimestre del 2009 è in linea con l'evoluzione degli anni precedenti e indica un netto miglioramento rispetto al I e al II trimestre 2009, quando l'indice del fatturato tocca il punto più basso di tutta la serie storica.

Tabella 5.3: Indice trimestrale dei ricavi (primo trimestre 2008=100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Totale campione	100	107	99	116	91	100	87	117				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Il ciclo congiunturale annuale è palese nella tabella 5.4, che mostra l'evoluzione dei ricavi rispetto al primo trimestre di ciascun anno.

All'interno di ciascun anno le dinamiche trimestrali sono sempre le stesse, mentre i livelli raggiunti dall'attività economica in ogni trimestre differiscono di alcuni punti percentuali da un anno all'altro a seconda della congiuntura dell'anno considerato. Il IV trimestre 2009 mostra un netto aumento del fatturato rispetto al I trimestre, momento di forte crisi economica.

Tabella 5.4: Indice trimestrale dei ricavi (primo trimestre di ogni anno=100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Totale campione	100	107	99	116	100	110	96	128				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

5.2 L'ambito dimensionale

La tabella 5.5 rappresenta la suddivisione dimensionale delle imprese in base alla classe dimensionale di appartenenza. Si nota che i gruppi dimensionali di imprese si comportano in modo piuttosto simile tra loro: la stagionalità dei ricavi è quasi sempre la stessa, indipendentemente dalla dimensione delle imprese. Ciò che cambia è talvolta il livello raggiunto dai ricavi in ogni trimestre: si segnala, per esempio, il picco (+31%) raggiunto dalle piccole imprese nel IV trimestre del 2009, o il calo del III trimestre 2009 nel caso delle grandi imprese (-20%).

Inoltre, merita sottolineare che alcuni gruppi dimensionali variano in modo più ampio nel corso del tempo rispetto agli altri. Per esempio, c'è una minore variabilità nelle grandi imprese, che mostrano una varianza statistica che solo la metà rispetto al dato relativo alle altre dimensioni: ciò significa ricavi più stabili e indipendenti dalle fluttuazioni congiunturali.

Il dato del IV trimestre 2009 mostra che la crisi colpisce soprattutto le imprese di grandi dimensioni, che hanno raggiunto un livello di ricavi più basso di quello delle piccole e medie imprese. Sono le imprese piccole quelle che mostrano un livello di fatturato più elevato dall'inizio 2008 (+31%).

Tabella 5.5: Indice trimestrale ricavi per dimensione di impresa (I trimestre 2007=100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Piccole imprese	100	108	100	125	110	107	106	131				
Medie imprese	100	110	98	119	83	98	80	116				
Grandi imprese	100	102	99	102	88	96	82	103				
Totale campione	100	107	99	116	91	100	87	117				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

5.3 L'ambito territoriale

Come mostra la tabella 5.6, l'evoluzione dell'indice dei ricavi nel corso del tempo è abbastanza simile nelle diverse localizzazioni d'impresa. Nel corso dei trimestri considerati, le eventuali differenze riguardano i livelli degli indici, ma non il segno del loro andamento, che riflette sempre la normale stagionalità della distribuzione.

A fronte di un andamento altalenante, a causa della stagionalità infra-annuale, si segnalano picchi di crescita e cadute di recessione di diversa intensità nei vari territori, con il Capoluogo che nel IV trimestre 2008 raggiunge un livello del 21% superiore a quello iniziale, mentre le imprese del resto della provincia nel I trimestre 2009 avevano segnato un calo del 10%.

Le diverse intensità nelle variazioni dei ricavi si riflettono nel valore della varianza della distribuzione dei dati, che nel caso del Capoluogo è notevolmente superiore a quella del resto della provincia.

Per quanto riguarda il IV trimestre 2009, la crisi economica colpisce soprattutto le imprese presenti nel resto della provincia, che hanno recuperato di meno rispetto al dato iniziale del 2008.

Tabella 5.6: Indice trimestrale ricavi per localizzazione dell'impresa (I trimestre 2008=100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Capoluogo	100	108	94	121	93	105	85	121				
Resto della provincia	100	107	101	114	90	97	88	114				
Totale	100	107	99	116	91	100	87	117				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

5.4 L'ambito settoriale

I diversi settori di attività in cui operano le imprese del campione variano in modo molto differente, indicando che la congiuntura ha un'importante determinante nelle specificità del settore.

In primo luogo, merita ricordare la diversa variabilità dei dati: mentre il comparto delle costruzioni ha un'elevata variabilità dei ricavi, che si manifesta in picchi, positivi e

negativi, molto pronunciati (ad esempio, +47% nel IV trimestre 2009), nel caso del commercio alimentare la variabilità è strutturalmente molto ridotta, e segnala che la domanda finale da parte del consumatore è di tipo “continuo e costante” nel tempo. I valori statistici della varianza e della deviazione standard confermano le differenze in tali distribuzioni.

In secondo luogo, non solo le dinamiche sono diverse, ma anche i livelli raggiunti dai ricavi sono molto differenti. I percorsi di crescita seguiti dai settori nel corso del tempo generano livelli di ricavi molto differenti nello stesso momento temporale. Per esempio, merita ricordare i casi del IV trimestre 2008, in cui a fronte di settori al di sotto del livello del I trimestre 2008, come i trasporti, si contrappone l’edilizia con un aumento del 43% rispetto al livello iniziale.

Infine, occorre segnalare quanto si registra nell’ultimo dato disponibile: nel IV trimestre 2009 si conferma una forte crisi per il comparto manifatturiero e di quello dei trasporti, che mostrano un livello molto più basso del dato iniziale.

Tabella 5.7: Indice trimestrale ricavi per settore di attività (I trimestre 2008=100)

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Edilizia	100	117	113	143	93	108	98	147				
Commercio food	100	100	94	105	95	103	84	106				
Attività manifatturiere	100	108	87	102	82	82	68	92				
Commercio non-food	100	109	103	127	88	99	83	127				
Ristorazione	100	108	97	110	87	104	92	109				
Altri servizi	100	106	94	109	96	101	96	110				
Trasporti	100	101	96	91	83	77	77	93				
Totale	100	107	99	116	91	100	87	117				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell’artigianato

6. La congiuntura nel IV trimestre 2009: il confronto con il trimestre precedente

6.1 Il dato aggregato

La tabella 6.1 fornisce la variazione percentuale delle grandezze contabili da noi considerate rispetto al trimestre precedente. Tale indicazione mostra nettamente il ciclo congiunturale di cui nella tabella 5.1 abbiamo già analizzato i livelli raggiunti dai valori assoluti e nella tabella 5.2 i corrispondenti indici: dalla tabella 6.1 si ottengono i termini relativi di tale ciclo, discendente nel primo e nel terzo trimestre, ascendente nei due trimestri rimanenti. Il dato relativo al IV trimestre 2009 è positivo, come dalle attese

stagionali, e rappresenta un rimbalzo rispetto alla caduta del giro d'affari che si era registrata nei trimestri precedenti..

Tabella 6.1: Variazione % sul trimestre precedente dei ricavi

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Totale campione	n.d.	7	-8	18	-22	10	-13	34				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

Come si nota, le variazioni sono particolarmente intense da un trimestre all'altro, indicando una forte stagionalità delle vendite, con picchi positivi del +34% nel IV trimestre 2009 rispetto al III trimestre dello stesso anno, e negativi del -22% nel I trimestre 2009 rispetto al trimestre precedente.

La stagionalità della distribuzione viene confermata dall'informazione presente nella tabella 6.2, che contiene il numero delle imprese che riescono ad aumentare i ricavi rispetto al trimestre precedente. Nei periodi di stagionalità positiva – il II e il IV trimestre dell'anno – circa i due terzi delle imprese riescono ad aumentare i ricavi, mentre nei periodi di stagionalità negativa – il I e il III trimestre dell'anno – soltanto poche imprese sono in crescita rispetto al trimestre precedente. I saldi tra il numero di imprese che aumentano i ricavi ed il numero di imprese che riducono i ricavi sono infatti alternativamente positivi o negativi, a seconda della tipologia di stagionalità infra-annuale del mese considerato.

Nel IV trimestre 2009 si registra un numero di imprese che riescono ad aumentare i ricavi rispetto al trimestre precedente che conferma il rimbalzo congiunturale rispetto al precedente periodo di forte crisi.

Tabella 6.2: Numero di imprese con dinamica positiva o negativa rispetto al trimestre precedente

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Aumentano i ricavi		2550	1491	2952	1132	2627	1467	3064				
Riducono i ricavi		1718	2777	1316	3136	1641	2801	1204				
Saldo aumenti diminuzioni	-	832	-1286	1636	-2004	986	-1334	1860				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

6.2 L'ambito dimensionale

All'interno del ciclo di ascesa e caduta trimestrale dei ricavi, le singole dimensioni di impresa non si sottraggono all'evoluzione media del campione, e seguono quindi la medesima dinamica congiunturale.

Le eventuali differenze tra le dimensioni di impresa non sono quindi tanto sul segno della variazione, quanto sulla sua intensità. A fronte di intensità differenti si notano delle variabilità molto differenti tra le dimensioni. Le imprese maggiori mostrano una deviazione standard della serie storica delle variazioni che è nettamente minore rispetto a quella delle altre dimensioni di impresa, segno di una maggiore stabilità del fatturato nel corso del tempo.

La dinamica registrata dalle imprese nel IV trimestre del 2009 è in linea con le attese di un aumento generalizzato rispetto al dato tradizionalmente negativo del trimestre estivo. Sono soprattutto le medie imprese quelle che recuperano rispetto al III trimestre 2009.

Tabella 6.4: Variazione % ricavi sul trimestre precedente per dimensione di impresa

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Piccole imprese	n.d.	8	-8	25	-12	-2	-1	24				
Medie imprese	n.d.	10	-11	22	-30	18	-19	46				
Grandi imprese	n.d.	2	-3	3	-14	10	-15	26				
Totale campione	n.d.	7	-8	18	-22	10	-13	34				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

6.3 L'ambito territoriale

La variazione trimestrale dei ricavi rispetto al trimestre precedente segue sempre l'andamento tipico delle stagionalità. Le differenze, anche in questo caso, riguardano soltanto l'intensità del fenomeno, come nel caso del vistoso calo (-23%) del I trimestre 2009 nelle imprese del Capoluogo o nel loro picco positivo (+44) nel IV trimestre 2009. Tali differenze di intensità si riverberano in una diversa varianza statistica dei dati: la distribuzione delle imprese localizzate nel capoluogo ha infatti una variabilità nettamente più elevata rispetto a quella delle altre imprese del resto della provincia torinese.

Il IV trimestre 2009 mostra un aumento generalizzato dell'attività rispetto al trimestre estivo, con un'intensità del fenomeno che privilegia le imprese del Capoluogo (tabella 6.5).

Tabella 6.5: Variazione % ricavi sul trimestre precedente per localizzazione

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Capoluogo	n.d.	8	-13	29	-23	12	-19	44				
Resto della provincia	n.d.	7	-5	13	-21	8	-9	29				
Totale	n.d.	7	-8	18	-22	10	-13	34				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

6.4 L'ambito settoriale

Aggregando le imprese del campione in base al settore di attività otteniamo dei gruppi di imprese che nel corso del tempo variano in modo molto simile, a parte il caso dei trasporti che mostra alcuni casi di controtendenza (tabella 6.6).

La varianza della serie storica è maggiore nell'edilizia e minore nella ristorazione e nei trasporti, segno di variazioni trimestrali meno pronunciate in questi ultimi settori.

Nel IV trimestre 2009 le imprese dell'edilizia e del commercio non alimentare si riprendono nettamente rispetto a quanto avvenuto nel trimestre precedente, mentre quelle del commercio alimentare, della ristorazione e dei servizi hanno aumenti inferiori.

Tabella 6.6: Variazione % ricavi sul trimestre precedente per settore di attività

	2008				2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Edilizia	n.d.	17	-4	27	-35	17	-9	50				
Commercio food	n.d.	0	-6	12	-10	8	-19	27				
Attività manifatturiere	n.d.	8	-20	17	-20	1	-18	36				
Commercio non-food	n.d.	9	-6	23	-30	12	-16	54				
Ristorazione	n.d.	8	-10	13	-20	19	-11	19				
Altri servizi	n.d.	6	-12	17	-12	6	-5	15				
Trasporti	n.d.	1	-6	-5	-8	-7	0	21				
Totale	n.d.	7	-8	18	-22	10	-13	34				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

7. La congiuntura nel IV trimestre 2009: il confronto con l'anno precedente

7.1 Il dato aggregato

Il dato più interessante per valutare la congiuntura attuale del comparto è quello che si riferisce alla variazione delle grandezze contabili rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Considerando tale indicatore si elimina infatti la componente stagionale dell'attività economica, facendo emergere soprattutto gli effetti del ciclo-trend della domanda.

La tabella 7.1 mostra come nel corso del 2009 l'attività economica abbia subito pesantemente la crisi iniziata nel IV trimestre 2008: tanto nel primo trimestre (-9%) che nel secondo trimestre (-7%), ma soprattutto nel terzo (-12%) il calo del fatturato rispetto al corrispondente trimestre del 2008 è stato molto pesante. Al contrario, nel quarto trimestre 2009 si nota la fine della caduta del fatturato (+0,3%), con una leggera ripresa rispetto al dato di crisi che si era registrato nel IV trimestre del 2008.

Nei prossimi paragrafi cercheremo di individuare se questa dinamica negativa è omogenea in tutto il campione o se è una prerogativa di alcune tipologie di imprese, a seconda della loro dimensione, della loro localizzazione o della loro attività economica.

Tabella 7.1: Variazione % dei ricavi netti sullo stesso periodo dell'anno precedente

	2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Totale campione	-9,1	-7,0	-11,9	0,3				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

La tabella 7.2 contiene il numero delle imprese che riescono ad aumentare i ricavi rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Ricordiamo nuovamente l'importanza descrittiva di tale serie storica, in quanto in essa risulta completamente assente la componente stagionale infra-annuale. Il saldo tra le imprese che aumentano e imprese che riducono i ricavi è quindi un indicatore dell'evoluzione di lungo periodo dell'evoluzione del fatturato, in quanto rappresenta soprattutto la componente di ciclo-trend depurata dell'effetto stagionale.

Come si nota, nel corso del 2009 continua l'effetto negativo della crisi finanziaria iniziata nel IV trimestre 2008, anche se con intensità inferiore a quanto si era registrato nei primi trimestri dell'anno: per tutto il 2009 le imprese in crescita sono sempre una minoranza.

Tabella 7.2: Numero di imprese con dinamica positiva o negativa rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente

	2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Aumentano i ricavi	1728	1918	1813	2012				
Riducono i ricavi	2540	2350	2455	2256				
Saldo aumenti – diminuzioni	-812	-432	-642	-244				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

La tabella 7.3 mostra i dati disaggregati relativi all'intensità della dinamica congiunturale misurata in termini di durata trimestrale: solo il 7% delle imprese riesce a crescere in tutti i trimestri del 2009, mentre più del doppio non aumenta mai il fatturato, e più di un quarto delle imprese lo aumenta una sola volta nel corso dell'anno. Il valore modale è rappresentato dalla crescita per soli due trimestri, performance raggiunta da quasi un terzo delle imprese.

Tabella 7.3: Numero di imprese con crescita positiva rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente (periodo I trimestre 2008 – IV trimestre 2009)

	Numero di imprese	%
Imprese che non crescono mai	665	15,6
Imprese che crescono solo per un trimestre	1165	27,3
Imprese che crescono per 2 trimestri	1314	30,8
Imprese che crescono per 3 trimestri	818	19,2
Imprese che crescono per 4 trimestri	306	7,2
Totale	4268	100

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

7.2 L'ambito dimensionale

Per quanto riguarda l'ambito dimensionale, la distribuzione delle variazioni percentuali dei ricavi rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente può essere esaminata nella tabella 7.4.

Il calo del fatturato che si è avvertito per i primi tre trimestri del 2009 continua anche nel IV trimestre per le imprese di medie dimensioni, e cioè quelle il cui fatturato annuo è compreso tra i 100 mila e il milione di euro. Al contrario, si nota la fine della recessione per le piccole imprese (fatturato minore di 100 mila euro) e per le grandi imprese (quelle con più di un milione di euro di fatturato): mentre queste ultime aumentano il fatturato dell'1,2%, le prime lo aumentano addirittura del 5,1%, confermando l'inversione di tendenza in atto dal terzo trimestre 2009.

Tabella 7.4: Variazione % ricavi sullo stesso periodo dell'anno precedente per dimensione di impresa

	2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Piccole imprese	9,7	-0,4	6,5	5,1				
Medie imprese	-17,0	-10,9	-18,7	-2,6				
Grandi imprese	-12,3	-5,7	-17,4	1,2				
Totale campione	-9,1	-7,0	-11,9	0,3				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

7.3 L'ambito territoriale

Come mostra la tabella 7.5, nel 2009 la crisi economica colpisce tutte le localizzazioni di impresa in modo molto simile, quasi con la stessa intensità. Allo stesso modo, il timido segnale di uscita dalla crisi che appare nei dati del IV trimestre 2009 è equamente distribuito tra le imprese che appartengono al Capoluogo torinese e quelle presenti nel resto della provincia.

Tabella 7.5: Variazione % ricavi sullo stesso periodo dell'anno precedente per localizzazione

	2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Capoluogo	-6,9	-3,3	-10,1	0,4				
Resto della provincia	-10,3	-9,1	-12,8	0,2				
Totale	-9,1	-7,0	-11,9	0,3				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

7.4 L'ambito settoriale

Nel corso del 2009, la crisi economica colpisce tutti i settori di attività, che infatti mostrano un generalizzato calo del fatturato, che è molto intenso nei casi del commercio, dell'industria e della ristorazione.

Nel IV trimestre 2009 si assiste invece ad un'inversione di tendenza che non è generalizzata a tutti i comparti, ma premia soprattutto i comparti dell'edilizia e dei trasporti. Al contrario, le attività industriali continuano a mostrarsi in profonda recessione.

Tabella 7.6: Variazione % ricavi sullo stesso periodo dell'anno precedente: imprese per settore di attività

	2009				2010			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Edilizia	-7,2	-7,3	-12,6	2,8				
Commercio food	-4,6	2,8	-10,8	0,9				
Attività manifatturiere	-18,4	-23,8	-22,2	-9,7				
Commercio non-food	-11,8	-9,3	-19,7	0,4				
Ristorazione	-12,6	-3,6	-5,0	-0,3				
Altri servizi	-4,5	-5,4	2,3	1,2				
Trasporti	-16,5	-23,6	-19,2	2,6				
Totale	-9,1	-7,0	-11,9	0,3				

Fonte: Osservatorio sui bilanci del commercio e dell'artigianato

8. Conclusioni

L'Osservatorio sui dati contabili delle imprese del commercio e dell'artigianato consente di monitorare la congiuntura trimestrale delle imprese dei servizi di vicinato della provincia di Torino.

Il campione di 4.268 imprese di cui abbiamo analizzato l'evoluzione dei ricavi nel periodo compreso tra il I trimestre del 2007 ed il IV trimestre del 2009, è formato da imprese del commercio e dell'artigianato torinese, che sono state analizzate a seconda della loro dimensione, della loro localizzazione geografica e della loro attività economica.

La dimensione media delle imprese del campione è di 110 mila euro di ricavi annuali nel 2009, e nasconde tipologie di impresa molto eterogenee: da una parte, abbiamo un nutrito numero di imprese di piccole dimensioni che pesano poco nel definire il bilancio aggregato del campione, dall'altra, un limitato numero di grandi imprese che rappresenta una quota molto elevata del fatturato del campione. Infatti, le imprese con meno di 50.000 euro di fatturato sono 1.896, e cioè il 44% delle imprese presenti, e determinano nel loro insieme poco più di un decimo del fatturato totale. Al contrario, le 25 imprese più grandi determinano quasi un quinto del fatturato totale.

Il 30% delle imprese è localizzato nel Capoluogo piemontese, mentre il rimanente 70% è attivo nel resto della provincia di Torino.

La distribuzione settoriale delle imprese è molto eterogenea: si va dal comparto commerciale (diviso a sua volta in ristorazione, commercio alimentare e non alimentare), che contiene un terzo delle imprese totali, a quello delle costruzioni (comprende la filiera dell'edilizia, dalle attività di muratura all'impiantistica) che pesa per un quarto del totale, a quello dei servizi (diviso tra servizi di trasporto e altri servizi) che rappresenta quasi un terzo del totale, a quello delle attività di piccola produzione industriale (soprattutto abbigliamento, metalmeccanica, industria alimentare) che pesa solo per un decimo della numerosità totale delle imprese.

Il dato più significativo per sintetizzare l'evoluzione della congiuntura del comparto è quello che confronta i ricavi delle imprese del IV trimestre 2009 con i ricavi che le identiche imprese avevano nello stesso periodo dell'anno precedente, e cioè nel IV trimestre 2008.

Questa metodologia di confronto annuale elimina la componente stagionale delle vendite che, come la ricerca ha individuato, nel comparto dei servizi di vicinato è molto intensa.

Rispetto l'anno precedente, i ricavi delle imprese nel IV trimestre 2009 hanno terminato la lunga discesa mostrata nei primi tre trimestri del 2009, quando si sono registrati cali del fatturato del 9%, 7% e 11% rispettivamente. Al contrario, il IV

trimestre mostra finalmente una leggerissima ripresa dei fatturati: +0,3% rispetto al dato del IV trimestre 2008. Possiamo cautamente affermare che la crisi delle attività artigianali e commerciali si è forse fermata nel IV trimestre 2009.

Un'altra indicazione della diffusa presenza della crisi, ma anche della sua minore intensità, emerge dall'esame del numero di imprese che nel 2009 hanno ridotto i ricavi rispetto al 2008. In questo caso, non si fa riferimento al fatturato totale del campione (che nell'ultimo trimestre è leggermente aumentato) ma al numero di imprese in recessione. In tutti i trimestri del 2009 la maggioranza delle imprese registra un calo del fatturato rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, determinando sempre un saldo negativo tra imprese in recessione e crescita. Tale saldo ha avuto un picco negativo nel I trimestre 2009, quando era di 812 imprese, e si è attenuato successivamente, con 432 imprese nel II trimestre e 642 nel III trimestre. Si giunge così all'ultima rilevazione, il IV trimestre 2009, con 2.256 imprese che sono ancora in recessione e 2.012 imprese che riescono ad aumentare il fatturato, definendo un saldo negativo di 244 imprese. La crisi risulta fortemente ridotta e attenuata, rispetto a quanto accaduto nei trimestri precedenti.

Il dato di stasi, o di leggera crescita, del IV trimestre 2009 non è omogeneo in tutte le realtà economiche del campione, in quanto è una media tra situazioni di lieve ripresa e casi di continuazione della caduta del fatturato.

Quali sono le imprese che sono state maggiormente colpite dalla crisi economica del IV trimestre 2009? Quali sono le imprese che hanno invece mantenuto una qualche forma di crescita, o comunque di stasi del fatturato ?

La ricerca da noi condotta sulla disaggregazione del campione a seconda del settore, della dimensione e della localizzazione dell'impresa ci consente di formulare alcune risposte a tali quesiti.

Una prima indicazione che conferma la presenza di una forte crisi economica emerge dall'esame del dato relativo al numero di imprese che nel IV trimestre 2009 hanno ridotto i ricavi rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente: ben 2.256 imprese sono in recessione, contro le 2.012 imprese che aumentano il fatturato. Il saldo è quindi negativo (-244 imprese) e rappresenta la conferma del perdurare della recessione in atto nel corso del 2009: la caduta del giro d'affari che si è registrata dal IV trimestre del 2008 in poi sembra continuare, anche se in modo meno negativo rispetto ai precedenti trimestri dell'anno, quando il saldo negativo aveva toccato le 812 imprese nel I trimestre 2009, le 432 imprese nel II trimestre, le 642 nel III trimestre.

L'analisi dei dati ci consente di affermare che le imprese che continuano a subire la recessione anche nel IV trimestre 2009 sono soprattutto le seguenti:

- le imprese che abbiamo definito di dimensione media (e cioè con un fatturato annuo compreso tra 100 mila e un milione di euro), che riducono i ricavi del 3%;

- le imprese manifatturiere, le cui riduzioni di fatturato sono ancora molto pesanti (-10%).

Le imprese che nel IV trimestre del 2009 hanno invece una ripresa del giro d'affari, e che possono quindi essere definite come le imprese che stanno uscendo dalla crisi economica, sono:

- le piccole imprese, e cioè quelle con un fatturato inferiore ai 100 mila euro annui, che riescono ad aumentare i ricavi del 5%;
- tanto le imprese localizzate nel Capoluogo, quanto quelle presenti nel resto della provincia, hanno un comportamento simile, che le porta a veder aumentati i ricavi dello stesso valore medio del campione (+0,3%);
- le imprese dell'edilizia e dei trasporti, che aumentano i ricavi del 3% circa, dopo i forti cali subiti nei trimestri precedenti.

Pertanto, si evidenzia una precisa influenza delle determinanti settoriali e dimensionali nel definire la risposta alla generale recessione dell'economia nazionale e regionale, che conferma le diverse opportunità di reazione alla crisi che le imprese hanno a seconda delle loro caratteristiche strutturali. Soltanto la componente territoriale non sembra importante nel definire i percorsi di entrata e di uscita dalla crisi, a conferma che quest'ultima riguarda l'intero territorio torinese, senza eccezione alcuna.

Infine, merita ricordare come la ricerca ha confermato l'esistenza di una forte stagionalità infra-annuale nella dinamica dei ricavi delle imprese (grafico 1), che si esplica in una crescita dei ricavi nel II trimestre dell'anno, in una riduzione nel III trimestre, in un aumento nel IV ed in un calo nel I trimestre. Il picco annuale dei ricavi si raggiunge nel IV trimestre dell'anno, mentre la stasi maggiore si ha nel III trimestre. Questa stagionalità deve essere tenuta in debito conto nell'interpretazione dei singoli dati trimestrali. Quest'ultimo aspetto metodologico ha anche forti implicazioni nell'analisi dei dati congiunturali basata su metodologie diverse dall'analisi dei bilanci d'impresa, quali sono le indagini che esaminano le variazioni delle percezioni degli imprenditori rispetto il trimestre precedente: una parte di tali percezioni positive o negative sono influenzate dalla stagionalità delle vendite, che induce a dichiarare un aumento/diminuzione delle vendite che non tiene conto del normale aumento/diminuzione che ci sarebbe stato per il semplice effetto della stagionalità. A questo proposito, il nostro studio potrebbe rivelarsi un'utile analisi complementare a tali sondaggi.